

Bouw aan je team: win-win

Prijs	per 5 modules € 195,-, per 10 modules € 245,-, per 15 modules € 295,- ex. BTW
Verblijfskosten	nvt
Plaats	
Aantal dagen	30 à 40 minuten
Max. deelnemers	1

Trainers

Doelgroep

Deze e-Learning module richt zich op ervaren managers die verdieping van hun managementvaardigheden zoeken.

Resultaat

Na deze e-Learning module kun je onderhandelingsituaties herkennen en met collega's onderhandelen vanuit een win-winperspectief.

Inhoud

- > Wat is de definitie van een win-winrelatie?
- > Hoe bereid ik argumenten voor?
- > Hoe ga ik om met wisselen van standpunt en belangen?
- > Hoe kom ik tot een win-winovereenkomst met collega's?

Aanpak

- > De module bevat 3 tot 5 onderdelen met activiteiten die je doorloopt.
- > Een praktijkcase in de module vormt de rode draad in je leerproces.
- > Tijdens het doorlopen van de onderdelen is er audio- en video-ondersteuning.
- > De module heeft een startassessment en een eindassessment om je voortgang te meten.

Uitgebreid

Hier volgt een screenshot van het werkblad van een module waarop alle opties die je als deelnemer hebt, staan uitgelegd.

Deze e-Learning module is een onderdeel van de uitgebreide catalogus aan e-Learning modules die Vergouwen Overduin exclusief in Nederland aanbiedt.

Deze module valt onder de categorie Management en Leiderschap/Management: verder bouwen op de basis. Deze module is ook

onderdeel van het Blended Learning programma: Verder met leidinggeven. De totale e-Learning catalogus bevat meer dan 200 modules in meerdere talen op de gebieden:

- > Management en leiderschap
- > Persoonlijke ontwikkeling
- > Persoonlijke effectiviteit
- > Projectmanagement
- > Human Resources
- > Financieel management
- > Marketing en innovatie
- > Commercie
- > Inkoop
- > Personal Assistant
- > Kwaliteit en veiligheid

[Meer informatie over de training Bouw aan je team: win-win](#)
